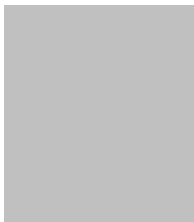


INFORMAȚII PERSONALE



FODOR MIHAI MARIUS

📍 Mintiului 60, Gherla, jud Cluj
☎ 0740011474 📠 0751283020
✉ Mihaimarius.fodor@gmail.com

Sexul M | Data nașterii 21.09.1972 | Naționalitatea Romana

LOCUL DE MUNCĂ DORIT

MANAGER DEPARTAMENT

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Dec.2008-prezent

Territory Manager

JT INTERNATIONAL ROMANIA SRL, PRODUCATOR SI DISTRIBUTOR TIGARETE

- Conducerea unei echipe formate din 10 agenti de vanzari. Atingere obiective de business; Vanzari, incasari, distributie, merchandising produse.
- Coordonarea echipei distribuitorului zonal prin Distributor Manager subordonat mie
- Implementare, realizare si feed-back la promotiile realizate de Companie
- Selectarea, angajarea si motivarea echipei locale de vanzari
- Implementarea si monitorizarea permanenta a rutelor de vanzare a agentilor
- Construirea si mentinerea bunelor relatii cu clientii importanti din judet, cat si cu autoritatile locale
- Vizitarea tuturor clientilor activi din judet in fiecare an-1000 de puncte de vnzare
- Desfasurare de controale interne pentru siguranta bunurilor companiei: audite, inventare, fise clienti
- Administrarea stocurilor din depozite pentru asigurarea disponibilitatii produselor in piata
- Acoperire geografica optima in tot judetul Cluj-90 %, atat prin vanzare directa JTI, cat si prin distribuitor
- Negociere si semnare contracte cu clientii importanti: Retele de magazine, magazine reprezentative

Nov..2007-
Oct 2008

Trade Marketing Manager

JT INTERNATIONAL ROMANIA SRL, PRODUCATOR si DISTRIBUTOR TIGARETE

- Conducerea unei echipe de 12 reprezentanti marketing pentru a atinge obiectivele de imagine prin rafturi de tigari, merchandisingul produselor JTI si instalare de materiale de comunicare.
- Implementarea, urmarirea si feed-backul asupra promotiilor dezvoltate de companie.
- Selectia, angajarea si motivarea echipei din aria alocata
- Implementarea si monitorizarea permanenta a rutelor subordonatilor
- Construirea si mentinerea unor bune relatii cu clientii si cu autoritatile locale.
- Administrarea inventarului de materiale
- Acoperirea geografica a teritoriului arondat-8 judete pentru indeplinirea obiectivelor companiei
- Evaluarea cheltuielilor si incadrarea acestora in buget
- Negocierea contractelor de decorare cu rafturi si semne
- Tramsniterea si monitorizarea obiectivelor companiei

Fast moving consumer goods

Mar. 2002-Nov. 2007

Branch Manager jud. Alba

JT INTERNATIONAL ROMANIA SRL, PRODUCATOR si DISTRIBUTOR TIGARETE

Mar 2000-Mar 2002

Distribution Sales Supervisor jud. Alba

JT INTERNATIONAL ROMANIA SRL, PRODUCATOR si DISTRIBUTOR TIGARETE

May 1998 – March 2000

Sales Representative – Cluj

Total Distribution Group–Exclusive Distributor Tigari RJ Reynolds Tobacco (Romania) SRL
2021–PREZENT: Presedinte Consiliu de administratie SC ADP GHERLA SA

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

2000-2004

CODECS – Certificat in MBA

Open University of Great Britain

1992-1996

Inginer diplomat IN ENERGETICA INDUSTRIALA

Universitatea Tehnica Cluj-Napoca

1991-1993

Tehnician in telecomunicatii

Liceul de Telecomunicatii Gerorge Baritiu Cluj Napoca

1987-1991

Diploma Bacalaureat

Liceul Petru Maior

COMPETENTE PERSONALE

Limba(i) maternă(e)

Romana

Alte limbi străine cunoscute

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
Engleza	Business	inalt	Mediu	Mediu	Inalt
Scrieți denumirea certificatului. Scrieți nivelul, dacă îl cunoașteți.					
Franceza	Mediu	Inalt	Mediu	Mediu	Inalt
Scrieți denumirea certificatului. Scrieți nivelul, dacă îl cunoașteți.					

Competențe de comunicare

- Cursuri de COMUNICARE sustinute in cadrul programului intern de cursuri
- bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de vânzări
- Comunicare clara in scris in format business, cu tema, obiectiv, termen limita si responsabili
- Discurs in public fara emotii, captez atentia si obtin mobilizare
- Abilitati de redactare comunicate, informari, minute, evaluari, nominalizari, anchete

Competențe organizaționale/manageriale

- Managementul echipelor-curs in companie, experienta 20 ani
- Leadership (în prezent, sunt responsabil de o echipă de 12 persoane), Leadership Academy

Competențe dobândite la locul de muncă

- Procesul de planificare si evaluare a performantelor angajatilor
- Stabilire de obiective lunare, saptamanale si zilnice cu indeplinirea lor
- O bună cunoaștere a proceselor de inventariere(în prezent fiind membru in comisia de inventar
- Abilitati de negociere-cursuri in companie si 20 de ani de negocieri contracte

Competențe informatice

- O bună cunoaștere a instrumentelor Microsoft Office™
- Munca in Word, Excel
- Program contabil Wiz Count si EBS

Alte competențe

- Organizarea de evenimente, sedinte, intalniri

Permis de conducere ▪ A,B